






GESTIÓN EMOCIONAL PARA LAS VENTAS


 @fedecom.org.ar


 @fedecomcba

 @fedecomCBA

 fedecom@fedecom.org.ar

 www.fedecom.org.ar

 Catamarca 1230 – Barrio General Paz
Córdoba Capital

 +54(0351) 4531919

CANTIDAD DE HORAS: 3 HORAS

PROGRAMA

Qué son las emociones y el rol importante en las ventas hoy.

Gestión emocional antes de vender. Herramientas.

La Frustración cuando no vendo.

La ansiedad. Herramienta para gestionarla.

El miedo. Herramienta para gestionarlo.

La motivación. Herramienta para sentirla a la hora de vender.